

# 非対面化販売提案資料

令和3年6月30日

エクスペクト合同会社

# いままでの販売形態

今まで実店舗で販売していた。

ホームページは持っていて情報を更新しているけど、販売は店舗のみだった。

コロナ禍で店舗では売れなくなった。客足が減った。

店頭でお弁当を作って売っているけど、お店で待ってもらう間の感染リスクが心配。

出前をしているけど、玄関先でのお金のやり取りをやめたい。



## ネットショップで問題を解決！



# ネットショップとは？

ネットショップはものを売るだけではなく、予約などいろいろな活用方法があります。

- (1)パソコンやスマホを介して商品やサービスを販売できます
- (2)出前や店頭受取でも予約時に事前決済ができる！
- (3)24時間・365日販売できる

ネットショップは良いことが  
いっぱいあります！



# ネットショップのメリット

- (1)非対面で販売できる
- (2)非対面で事前決済できる
- (3)デジタル化で効率化が図れる
- (4)商機を逃さない
- (5)ホームページで同時に宣伝できる
- (6)新規顧客獲得ができる
- (7)地域から全国に販路が拡大される
- (8)24時間365日いつでも販売できる







最後までご覧いただき、  
ありがとうございました。

# エクスペクト合同会社

東京都品川区北品川 1-9-7

050 6871 2507 / [info@expecto.jp](mailto:info@expecto.jp)